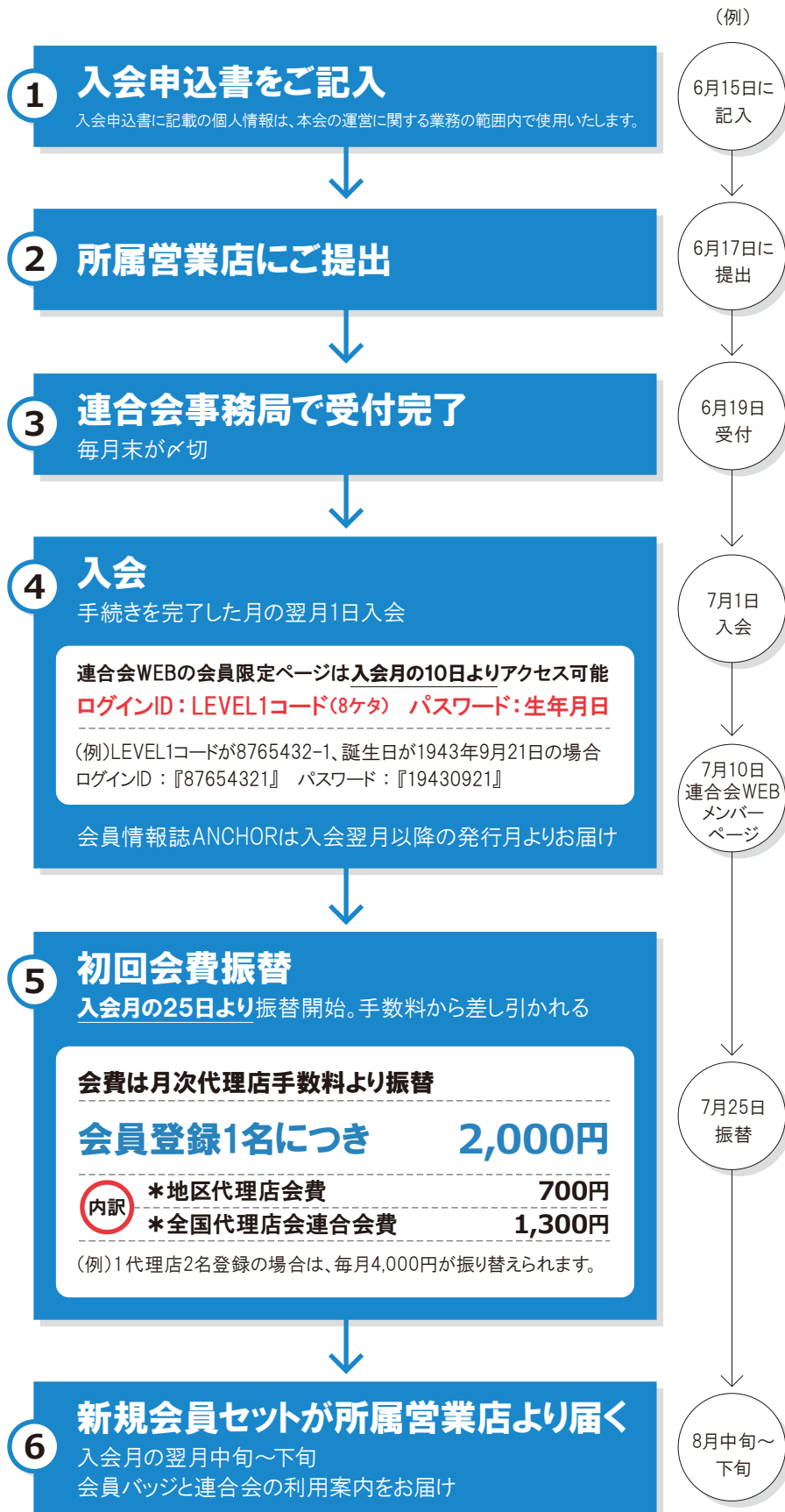


入会手続きと流れ



連合会入会に関するQ&A

- Q** 全国代理店会連合会に入会できる対象は？
- A** メットライフ生命の募集人登録者で、支社・営業所に所属し、地区代理店会への入会資格がある代理店が対象です。地区代理店会入会と同時に連合会入会手続きが必要です。
- Q** 振り替えられた会費の内訳は？
- A** 会費は1会員につき月額2,000円です。700円が地区代理店会費、1,300円が連合会費となります。
- Q** 店主ではなく従業員が会員になることはできますか？
- A** はい。店主や従業員募集人にかかわらず、募集人登録のある方であれば誰でも可能です。1代理店のなかで複数の方が会員になり、後継者や従業員の育成をしている方が多くいらっしゃいます(最大20名まで)。
- Q** 会員になるために、入会申込書の提出以外に必要なものはありますか？
- A** 入会申込書のご提出(連合会事務局月末着)で翌月1日より連合会会員として登録されます。翌々月には、会員バッジや連合会の利用案内等、新規会員セットをお届けします。
- Q** LEVEL2のある会員についての会費の扱いはどうなりますか？
- A** LEVEL2のある会員の会費についても、ほかの会員同様に店主の月次代理店手数料より一括で振替えられます。ただし、地区代理店会費に関しては、1年に一度、LEVEL2の所属する地区代理店会に振り替えられます。

メットライフ全国代理店会連合会

入会案内

2018年度1月発行



MetLife Agent Federation

共に進化し続ける
仲間を
募集しています。

1 地区の自主勉強会 & セミナー

経
従

飛躍のきっかけはココから。まず参加を！
各地区代理店会が主催している勉強会に参加できます。勉強会をきっかけに、損保と生保のクロスセルが成功し、売上が数倍増した、カンファレンスに入賞できたなど、個人の成長の機会になっています。



2 ブロックセミナー

経
従

近隣地区の仲間が勉強と親睦を目的に集う

全11ブロックの最大行事で、会員相互の研鑽と親睦、情報の共有化の機会として、1泊2日の日程で実施しています。全ブロックで約1500名の会員が参加されています。



5 ビジネススクール

従

自主性を育み結果を出す

今年で開校20年目。連合会会員の次世代育成のために設立されました。毎月1回2泊3日で開催される1年間のスクールです。厳しい環境で1年間過ごすことにより、卒業生は大きな飛躍を遂げています。



6 E-club認定制度

経

長年継続して活躍している会員代理店を表彰

長期間優秀な成績を収め一定基準を満たした会員代理店は、E-club認定代理店として表彰と記念品が贈呈され、優遇サービスが受けられます。初回入賞まで最短で10年、終身会員は20年間一定の業績をあげ続ける必要があります。現在157店の終身会員がいます(2017年12月現在)。



7 カンファレンスへのエントリー

経
従

一定基準をクリアした会員のみ参加できる

優績代理店やプロデューサーが表彰されるインセンティブ旅行は、MVP大会、AEC大会、メットライフカンファレンス等が実施されます。連合会会員だけが参加できる大会です。

8 各種キャンペーン

経
従

モチベーションアップや会員代理店の発展を目指す

地区代理店会対抗戦、ブロック対抗戦を通じて、会員代理店の発展を目指すキャンペーンを実施しています。

連合会会員だけの12のメリット

多様性！会員の組織経営と個人のスキルアップを全力でサポート

地区開催の自主勉強会やセミナー、近隣の地区が合同で開催するブロックセミナー、全国の会員が一堂に会する全国セミナーと、スキルアップの機会は数多く用意されています。内容も経営のサポート、従業員育成に役立つサービスなど盛りだくさん。

また、会員と会社の意見交換の場があることも見逃せません。メリットを感じるには、まず参加を！

経 経営サポート 従 従業員育成

3 全国セミナー

経
従

年に1度、全国から会員が一堂に会する

募集開始後すぐに満員になる大人気のセミナー。普段はなかなか聞けない著名人の二大講演、すぐに実践に生かせるワークショップ、全国で活躍している仲間との情報交換など、欠かせません。



4 体制整備支援

経

健全な代理店経営を全力でサポート

コンプライアンスや改正保険業法等のセミナーを開催するなど、会員代理店の体制整備支援をしています。会員のみが割引価格で導入できるシステムの紹介等もしています。

9 会員情報誌 ANCHOR

経
従

経営や営業に役立つ情報が満載

連合会が編集に参画している会員広報誌が年に6回、会員一人ひとりのお手元に届きます。成功事例や商品や医療、マーケティング情報など役立つ情報が掲載されています。



10 連合会WEB 会員限定ページ

経
従

情報共有から情報を取得できるサイトへ

連合会WEBは会員が双方向で情報共有できるサイトに生まれ変わりました。勉強会やイベントの募集告知や報告、会社との意見交換などに活用されています。今後は会員限定WEB上で視聴できるセミナーの開催や情報の充実を図る予定です。



11 賠償責任保険制度

経

オリジナルの補償内容でリスクヘッジできる

賠償責任保険制度は、代理店業務の賠償リスクを補償。個人情報の漏洩に起因する損害補償請求についても補償の対象です。

12 新生命共済制度

経

福利厚生として活用を

新生命共済制度は、募集資格保有者の事業所一括加入型のグループ保険で、会員の福利厚生として喜ばれています。

そのほかの福利厚生として、弔慰金制度、福利厚生施設の利用ができます。

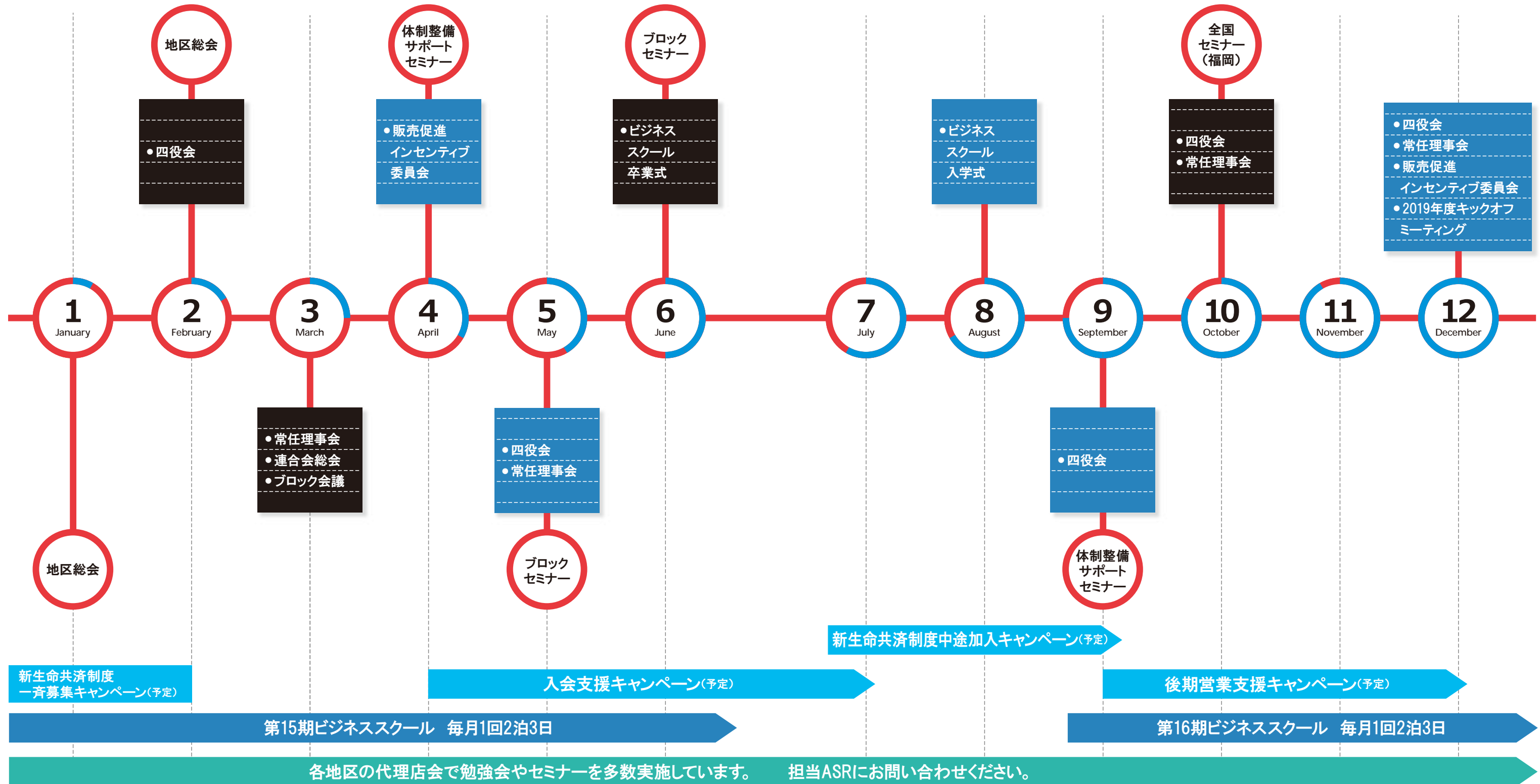
会員代理店の成長と発展のために自主運営しています。

連合会の運営と年間スケジュール

年間を通して勉強会やイベントなど、会員代理店の発展と向上を目指し、さまざまな事業活動を行っています。販売促進インセンティブ委員会などでは、アンケートを通して会社と意見交換をする機会があります。

※スケジュールは変更になる場合がございます。最新情報は連合会WEBでご確認ください。

全国代理店会連合会のおもな活動



連合会の設立意義

四役・常任理事が中心となり 定期的にマネジメント交流

設立以来、理念は共存共栄

連合会は会社との共存共栄を意味する「二本一を日本一に！」をスローガンに、会員の研鑽・繁栄を目的とした各種セミナーの開催、共済制度の運営、様々な意見交換の機会となる会社役員とのマネジメント交流会、商品・規定に対する意見要望を協議する委員会の運営など、会員代理店の成長・発展を目指した事業を推進しています。

会社との マネジメント交流の おもな議題

マネジメント交流では、連合会設立当初より、連合会役員が会員を代表して会社役員とさまざまな意見交換をしてきました。

カンファレンス開催

AEC大会は連合会からの強い要望により開催され、今も実施されています。2017年度より、MVP大会、AEC大会、メットライフカンファレンスすべてが会員限定の大会に。

商品の開発や 改善に反映

販売促進インセンティブ委員会が定期的に会員全員から意見を募り、取りまとめて会社と意見交換をしています。お客さまのニーズをより近い現場で知る会員代理店の声が反映された商品開発や改善を提案しています。

報酬規定の改定

旧代理店報酬規定の導入、現在の報酬規定の改定など、決定する際には、何度も会社役員と議論を重ねて実現しています。

営業支援 システムの改善

e-Miraiをはじめとするシステムの改善には、多くの会員からの要望を迅速に反映できるように働きかけています。販売促進インセンティブ委員会のなかで意見交換をし、その都度アンカーと連合会WEBで情報を公開しています。

事業活動の中核になる4つの委員会と総括

四役会、常任理事会は4つの委員会で事業を分担し、それぞれ担当委員会で検討、運営しています。

総括

地区代理店の運営サポート、周年記念大会の開催、丸の内倶楽部の運営などを担当しています。

営業教育推進 委員会

ブロックセミナーや全国セミナーの開催、ビジネススクールの運営参画などを通じ、会員の研鑽・成長に貢献しています。

広報・ コンプライアンス 委員会

会員情報誌「アンカー」の企画と編集、ワンダラー・ドネーション(ODD)を中心とする社会貢献活動の推進、体制整備支援、連合会WEBサイトの活用を推進しています。

販売促進 インセンティブ委員会

顧客ニーズや競合他社の商品状況をタイムリーに情報提供し、新商品開発・改訂に貢献しています。また、営業支援キャンペーンを実施し、会員代理店の繁栄を推進しています。報酬体系についてのニーズを情報提供し、より魅力的なものになるよう提案しています。カンファレンスの入賞促進や長期優績代理店の表彰制度の運営を担当しています。

組織財務委員会

組織基盤の充実を目的とした会員増・財源確保のプログラムの実施、新生命共済制度や職業賠償責任保険の運営による会員の福利厚生を充実を推進しています。

メットライフ全国代理店会連合会組織図

(2018年1月現在)

常任理事		全国50地区代理店会									
顧問	会長	北海道 ブロック ブロック長	旭川	札幌							
	副会長	東北 ブロック ブロック長	青森岩手	秋田	仙台山形	福島					
	会計	関信越 ブロック ブロック長	新潟	長野	富山	石川	栃木	群馬	埼玉		
	運営 委員長	東関東 ブロック ブロック長	茨城	千葉	東京北	東京東					
		西関東 ブロック ブロック長	東京南	東京西	八王子	横浜					
		東海 ブロック ブロック長	静岡	浜松	東愛知	名古屋	名古屋 中央	岐阜	三重		
		近畿第1 ブロック ブロック長	大阪	大阪中央	阪奈	和歌山					
		近畿第2 ブロック ブロック長	福井	京都	神戸	姫路					
		中四国 ブロック ブロック長	岡山	広島	山陰	松山	東四国	山口			
		北部九州 ブロック ブロック長	北九州	福岡	西九州	大分					
		南九州 ブロック ブロック長	熊本	宮崎	鹿児島	沖縄					
	監査役										

会長 ごあいさつ



メットライフ
全国代理店会連合会
会長

西廣 隆志

全国代理店会連合会は、会社とのマネジメント交流を目的として設立された地区代理店会の全国ネットワーク組織です。保険業界は現在進行形で大きな変革期を迎えています。この大波を乗り越えていくためには、一個人としての発展と、経営者同士、仲間同士の情報交換、成長が欠かせません。多くの仲間がいるからこそ、講師を呼び高いレベルで切磋琢磨することも可能になります。共に進化し続ける仲間を募集しています。

推薦の ことば



メットライフ生命保険株式会社
執行役員 常務
代理店ビジネス担当 本部長

森田 裕之

日本の保険業界において、保険会社と代理店との関係が大きく変化していくなかで、当社と全国代理店会連合会との関係は、より強固に、そして着実に成長を遂げてきました。今まで以上に競争が激化していく保険業界において、全国代理店会連合会への加入は、代理店の皆さまの代理店経営の発展に大きく寄与することができるかと確信しています。ぜひ、この機会に全国代理店会連合会に入会されることを推薦いたします。